



DOYIELD

CONSEIL EN REVENUE MANAGEMENT
& MARKETING DIGITAL



NOTRE ENTREPRISE

DoYield est une société de conseil créé en **2019**.

Spécialisée dans le **Revenue Management** & le **Marketing Digital**, DoYield gère un portefeuille d'établissements hôteliers, d'appartements meublés ainsi qu'un parc à thème dans Paris.

Grâce à un nombre d'**hôtels partenaires** en constante augmentation, il est possible de **prévoir avec exactitude la demande** au jour le jour sur 5 mois glissants et garantir le prix de vente le plus adapté à votre établissement.

DoYield c'est une équipe d'experts à **vos écoute** et **disponible 7j/7**. C'est aussi une entreprise à l'affût des dernières innovations technologiques, des tendances de l'industrie hôtelière et de la demande du marché parisien. Elle vous libère de l'(e-)commercialisation, si complexe et chronophage pour vous permettre de vous concentrer sur votre cœur de métier, **l'hospitalité**.



**UNE OFFRE QUI
CORRESPOND À
VOS PROJETS**

NOTRE EXPERTISE

Nous prenons à **100% en charge la commercialisation** de vos biens, vous permettant ainsi de vous consacrer à la satisfaction de vos clients. Confiants quant à la qualité de nos services, nos contrats sont **souples** et **sans engagement de longue durée**.

REVENUE MANAGEMENT

En prenant en main la distribution, il vous sera possible d'accroître votre performance dès les premiers mois à travers: **la refonte des typologies de chambres, l'architecture tarifaire** ou encore **la remise à plat de solutions existantes**. L'équipe Revenue sera disponible pour vous proposer une stratégie adaptée.



MARKETING DIGITAL

Après un audit de votre visibilité en ligne, des **services à la carte** vous seront proposés (selon vos besoins et budget). De la refonte de votre site internet aux campagnes publicitaires en ligne en passant par la gestion de vos réseaux sociaux, l'équipe marketing saura vous épauler ayant pour un seul objectif : **augmenter** votre **visibilité** et vos **ventes en direct**.



NOS SERVICES

Grâce à notre connaissance du terrain mais également notre expertise nous pourrions vous accompagner sur plusieurs axes:

REVENUE MANAGEMENT & REVENUE INTEGRITY

Nous gérons l'ensemble de la commercialisation de vos biens afin d'optimiser au maximum votre revenu net.

FORECAST ET REPORTING

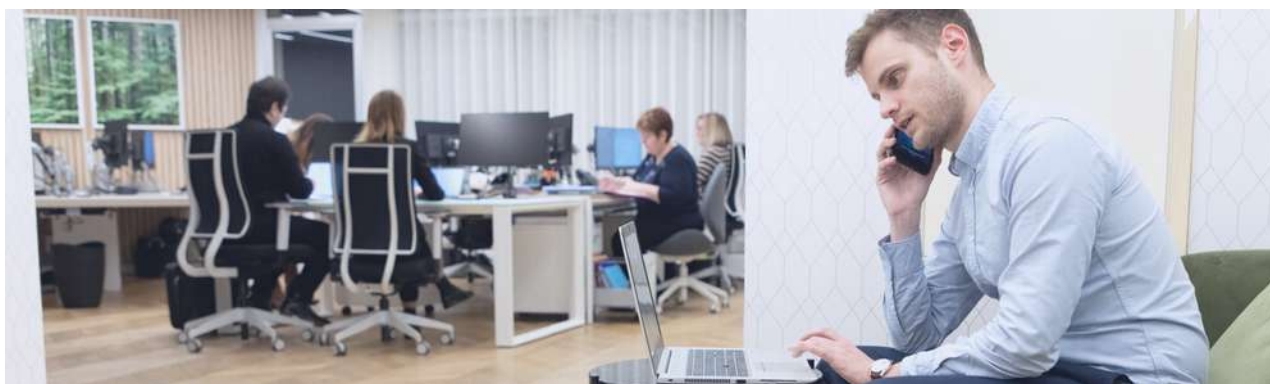
Contrôle de gestion avec reportings mensuels simples et pertinents, projections sur 4 mois glissants.

COMMUNITY MANAGEMENT & E-REPUTATION

Nous vous accompagnons dans la prise en main de vos outils de relation clientèle en ligne.

MARKETING DIGITAL

Nous mettons en place différents leviers marketing digitaux afin de maximiser vos ventes en direct.



Il est également possible de vous accompagner sur de l'opérationnel (selon vos besoins)

FORMATION DES ÉQUIPES

Nous mettons en place de nouvelles procédures adaptées à la nouvelle organisation de votre établissement.

CONSEIL EN GESTION OPERATIONNELLE

Grâce à nos équipes d'experts, nous apportons un véritable soutien opérationnel.

retrouvez en détail nos offres de service sur doyield.com

NOTRE PROCESS

Notre but ? Créer **un partenariat durable**

DoYield réalise entre **20%** et **80%** de Chiffre d’Affaire annuel supplémentaire et assure une augmentation significative du Taux d’Occupation en adéquation avec votre stratégie.



Audit Gratuit

#1

Récupération et analyse de données
Proposition commerciale



Prise en Main

#2

Configuration de nos outils
Modification de l'architecture tarifaire



Pilotage

#3

Déploiement de solutions digitales
Reporting d'activité



Suivi

#4

Accompagnement et conseil
Ajustement de stratégie

NOTRE EQUIPE

Avant d'être une équipe de conseil expérimentée en Revenue Management et Marketing Digital, nous sommes avant tout des hôteliers de métier : **Nous maîtrisons les problématiques opérationnelles.**

FONDATEURS

& Revenue Manager Seniors



Chedi

chedi.chaari@doyield.com



Raphaël

raphael.batko@doyield.com

REVENUE MANAGEMENT

yield@doyield.com



Gaëtan



Théophile



Mathieu



Elise

MARKETING DIGITAL

marketing@doyield.com



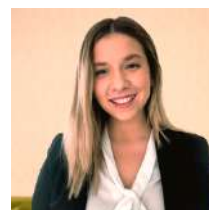
Fanny



Alexandre



Benjamin



Margaux

GESTION OPERATIONNELLE



Hesam



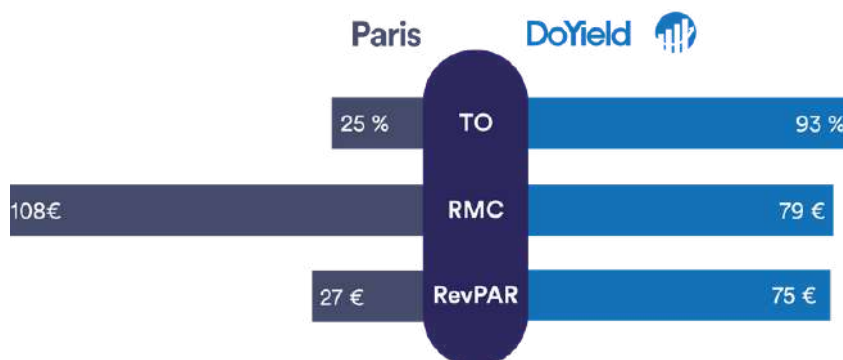
Johanna

ETUDE DE CAS

Dans le secteur du tourisme, il est indispensable d'avoir une **bonne gestion de sa politique Revenue Management**. Cela s'est montré d'autant plus important en 2020 avec l'arrivée d'une crise sanitaire mondiale : la **COVID-19**. En l'espace d'un instant, la fréquentation touristique est devenue nulle.

En tant que Revenue Manager, un challenge s'est posé à nous : **maintenir l'excédent brut d'exploitation positif** en gardant ses équipes au travail tout en apportant un **service de qualité** à sa clientèle.

Vous souhaitez savoir comment nous avons relevé ce challenge? Nous préférons laisser parler les chiffres pour nous :



Marché hôtelier parisien, InExtenso - Juin2021

FOCUS CLIENT DOYIELD

Établissement 3 étoiles, 32 chambres, à proximité de grands sites touristiques. a rejoint DoYield 6 mois avant la crise du COVID.

En 2020, cet établissement a seulement fait **-34 %** de son Chiffre d'Affaire (vs 2018, une année forte pour l'hôtellerie parisienne), tandis que le reste du marché parisien a réalisé **-73% de CA** vs 2019 (MKG_Destination)



- 73%



- 34%

RETOURS CLIENTS

Quelques références de clients qui nous font confiance...



Hôtel de Sévigné ***
Paris

"La sympathie de l'équipe est égale à leur excellence professionnelle"

+90 000 € de CA net entre fin 2018 et fin 2019

"Nous avons été les premiers clients de Doyield et ce partenariat s'est avéré bien plus bénéfique que prévu. En 2 années notre croissance a été supérieure à 76%. Les compétences et la disponibilité de l'équipe, elle aussi en croissance, ont dépassé nos attentes"

+46% de CA supplémentaire dès la 1^{ère} année de reprise par rapport à l'année record du client

HOTEL CHATILLON
montparnasse

 ROSE
BOURBON

"Une équipe très professionnelle"

De nombreux mois records depuis la reprise en gestion

NOTRE SOLUTION

“

Nous avons créé **DoYield** car nous sommes convaincus que notre savoir-faire peut vous aider. Nous sommes plus que déterminés à vous **accompagner**, à répondre à toutes vos questions et surtout : vous faire **gagner un temps précieux** afin que vous puissiez vous consacrer à votre cœur de métier, **l'hospitalité**.

Si nous devons résumer DoYield en 3 mots, ça serait :

EXCELLENCE – TRANSPARENCE – DISPONIBILITÉ



Une équipe dynamique et talentueuse !

RETROUVEZ NOUS
EN LIGNE



RESTONS EN CONTACT

8, Rue du Commandant Schloesing
75116 Paris

téléphone : +33 (0)6 63 70 96 73

e-mail : contact@doyield.com
website : www.doyield.com

